

## Сильвия Степина

#### Резюме консультанта

- 10 лет в сфере обучения и развития персонала
- 2 года управленческого опыта
- Более 2500 часов индивидуальных консультаций по управлению продажами
- Средний NPS по бизнес-тренингам 9,5





### Сильвия Степина

- Бизнес-тренер, автор тренинговых программ по продажам
- Консультант по управленческим навыкам
- Специалист по построению эффективных отделов продаж
- Модератор стратегический сессий

#### Ключевые компетенции:

Разработка кастомной методологии обучения, развитие навыков продаж, управленческих компетенций, soft skills



<sup>\*</sup>Не печатайте наши резюме. Берегите деревья.





## Зона экспертизы

#### Развитие команды

- Обучение продажам, эффективным переговорам и наставничество сотрудников отдела продаж.
- Разработка и реализация программ для развития и обучения руководящего и линейного персонала в IT.
- Разработка кастомной методологии обучения.
- Разработка методологии мотивации сотрудников.
- Разработка системы КРІ для сотрудников.
- Выстраивание навыков эффективной коммуникации в отделе.
- Обучение «Саморегуляции через эмоциональный интеллект».
- Обучение «Рост сотрудников через развивающую обратную связь».

#### Операционная эффективность

- Аудит бизнес-процессов внутри отдела и взаимодействия с другими подразделениями.
- Формирование отделов с нуля: поиск кандидатов, найм, адаптация, развитие, доведение до результатов.
- Стратегические сессии.



### Образование

#### Базовое

Российский государственный педагогический университет им. А.И. Герцена, «Философии человека. Эстетика: арт-бизнес»

#### Дополнительное (курсы, тренинги)

- 2024 г. Тренинг «Тренинг тренеров 3.0», Людмила Морозова, 48 ч. «TSQ Consulting»
- **2024 г.** Тренинг «Эффективные продажи IT решений», Николай Рысев, 16 ч. «Реконт»
- 2023 г. Дополнительная профессиональная программа повышения квалификации «Вовлечение в групповую работу» 16ч. ТА «Мастер-класс»
- **2023 г.** Тренинг «Личностное развитие тренера» в объеме 24 ч. ООО «Экватор тренинг»
- 2023 г. Дополнительная профессиональная программа повышения квалификации «Тренерское мастерство» в объеме 192 ч. ООО «Экватор тренинг»

- **2020 г.** Вебинар «Целевая аудитория. Анализ»
- **2019 г.** Курс «Таргетированная реклама»
- **2019 г.** Курс «Интернет маркетинг. СММ»
- **2016 г.** Тренинг «Продавать больше, продавать лучше»
- **2015 г.** Тренинг «Time management»
- 2012 г. Курс «Журналист. Редактор»
- 2007-2012 г. Братский педагогический колледж N° 1 «Информационные технологии, учитель информатики» (диплом с отличием)



### Опыт в развитии персонала

Опыт в би	знесе
-----------	-------

|--|

Бизнес-тренер и методолог практики «Развитие» в TSQ Consulting

2021 – 2024 гг.

Главный специалист по развитию персонала и бизнес-тренер дистрибьюторской IT сети «Кодекс»

2017 – 2021 гг.

Бизнес-тренер по развитию менеджеров по продажам и сопровождению дистрибьюторской IT сети «Кодекс»

2015 – 2016 гг.

Тренинг-менеджер тренинговой компании «Форсаж продаж»

2014 – 2015 гг.

Внутренний тренер по обучению сотрудников и специалист по обучению клиентов «Ермак СПБ»

с 2024 г.

Бизнес-тренер и методолог практики «Развитие» в TSQ Consulting

2022 - 2024 гг.

Бизнес в сфере фитнеса по франшизе (2 студии): полный цикл коммуникации с клиентами и построение команды

2019 – 2021 гг.

Эксперт в сфере интернет маркетинга и продаж услуг через соц. сети

с 2013 гг.

Открытие семейного бизнеса в сфере производства и продаж окон и дверей (успешно работает)

### Медийность

- Подкаст по теме «Возражения» https://vk.com/video-226802574\_456239023
- Автор видеокурсов по темам: «Эффективная пролонгация», «Эффективный найм», «Наставничество» – защищены авторским правом ООО «Кодекс»
- Автор статей по продажам и управлению персоналом – защищены авторским правом ООО «Кодекс»
- Участие в крупных партнерских конференциях дистрибьюторской сети «Кодекс»



#### Проекты



Программа «Эффективное наставничество»



Реализовано много обучающих мероприятий по продажам и управлению персоналом в IT



Приглашенный спикер по теме «Пять навыков для управления командой»





Аутентичная Консалтинговая Компания 8 800 301 04 23 +7 (495) 260 57 02 +7 (812) 748 26 07

info@tsqconsulting.ru tsqconsulting.ru

# **TSQ Consulting**









