



Вальтер Шварц

Резюме консультанта

- 15 лет в бизнесе, 8 лет в организационном развитии
- 384 реализованных проекта
- 150 повторных заказов, средний NPS – 9,4



Вальтер Шварц (RUS/ENG/GER)

- Консультант по построению кросс-культурной коммуникации
- Эксперт по международному менеджменту
- Бизнес-тренер
- Модератор стратегических сессий

Ключевая компетенция:

Сокращение коммуникационного разрыва между сотрудниками, клиентами и партнерами в рамках многонациональной корпорации

Языки: английский, немецкий и русский



[СМОТРЕТЬ ВИДЕО](#)

Зона экспертизы

- Кросс-культурная коммуникация
- Выстраивание бизнес-моделей по А. Остервальдеру
- Управление процессами
- Переговоры для сегмента B2B
- Мероприятия по командообразованию
- Клиентоориентированность процессов
- Обучение и построение бизнес-процессов
- Корпоративная культура – от разработки до внедрения на уровне процессов
- Стратегические и организационные сессии

Опыт

В бизнесе



Образование

Базовое

2013 г. University of St. Andrews, Сент-Андрус,
Великобритания
Международный бизнес (Предпринимательство)

Дополнительное (курсы, тренинги)

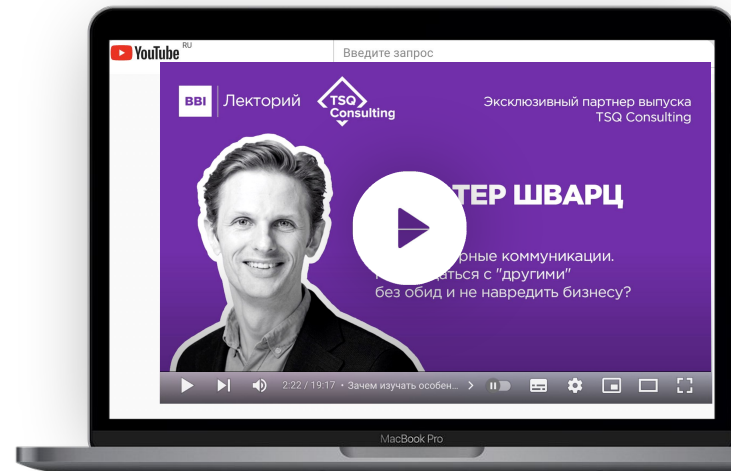
- **2017 г.** Мастер-практик НЛП Центр НЛП в Берлине, Берлин, Германия
- **2014 г.** Мастер-класс по созданию бизнес-модели, Александр Остервальдер Берлин, Германия
- **2013 г.** Программа раннего лидерства талантов E.ON Ганновер, Дюссельдорф, Берлин, Германия

Собственные разработки

Соавтор курса [TSQ Online](#): «Well-being: повышаем жизнестойкость и благополучие»

Медийность

Спикер лектория **BBI**, агрегатора лекций лучших бизнес-школ мира и экспертов мирового уровня



Реализованные проекты

WhiteProduct®

White Product

Стратегическая сессия по ценностям в гибридном формате (очно и онлайн) в рамках проекта «Экспресс-аудит и отстройка функции подбора и адаптации»



Crowne Plaza

Командообразование: повышение социально-психологического уровня СПО, очные сессии



Devexperts

Программа развития переговорных навыков в проектах для аналитиков и проектных менеджеров, онлайн-сессии



Group IB

Проект развития руководителей
Модуль «Управление конфликтами»



Semrush

Кросс-культурные коммуникации, онлайн-сессия



Алиди

Проект развития
Модуль «Эмоциональный интеллект»



Germes Group

Стратегическая сессия



Университет Иннополис

Управление изменениями,
командная сессия

Реализованные проекты



Eon Business Services

- Консультирование по внутренним процессам в группе E.on Business Services, создание концепции и внедрение центра передового опыта в области создания и оптимизации процессов, ориентированных на взаимодействие с клиентом
- Ведение комитета по принятию решений на среднем уровне управления, оптимизация процессов между отделами и компаниями



Eon IT

Создание концепции и имплементация HR-экспатриант программы для обучения и определения основы кросс-культурного интеллекта



Eon

E.ON Start up Accelerator: организация акселератора и проведение воркшопов по цифровизации энерго-услуг



WeConect Global Leaders GmbH

- Ответственность за полный цикл сделок для провайдеров IT-решений на B2B-конференциях, в основе которых лежит цифровизация
- Проведение командных семинаров в сфере клиентского сервиса и переговоров



myTeamConnector

- Интеграция проекта PWA – Progressive Web Apps, новые клиенты – МСП, фокус на понимании потребностей клиентов и их преобразование в техническое решение
- Стратегическая сессия по выходу на российский рынок

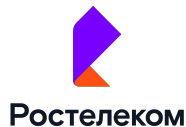


Реализованные проекты



Azimut Hotels

Обучение особенностям коммуникации с разными поколениями, онлайн-программа развития директоров



Ростелеком

Программа развития директоров «Бизнес-мышление по А. Остервальдеру», онлайн-сессии



Time Buzzer

Консультирование по созданию бизнес-модели компании

Жизнестойкость для пресс-секретарей

Результаты:

- Участники узнали, как эффективно поддерживать себя в условиях изменений, многозадачности и стресса
- Получили алгоритмы внедрения лучших практик для повышения своей жизнестойкости
- Узнали способы построения и поддержания ресурсного состояния

[SI-MODULAR]

SI-MODULAR

Стратегический воркшоп по адаптации немецкой бизнес-модели по выходу на российский рынок с Business Model Canvas



Реализованные проекты

NDA

Крупная транспортно-логистическая компания

Бизнес-симуляция на командное взаимодействие

Результаты работы:

- Разработан сценарий бизнес-игры с учетом пожеланий Заказчика
- Руководители и команды прошли совместную бизнес-симуляцию для сплочения и профилактики пороков команды

ЗАКАЗАТЬ ПРОЕКТ

КЕЙСЫ

СМОТРЕТЬ ДРУГИХ КЛИЕНТОВ

NDA

Крупный производитель цемента

Командообразование для службы закупок

Создание общих ценностей и норм поведения, разработка инициатив и договоренностей для оптимального взаимодействия в будущем

NDA

Нефтесервисная компания

Управление изменениями, командная сессия для IT-подразделения

Создание общих договоренностей для оптимального взаимодействия, обучение управлению изменениями



Аутентичная
Консалтинговая
Компания

8 800 301 04 23
+7 (495) 260 57 02
+7 (812) 748 26 07

info@tsqconsulting.ru
tsqconsulting.ru

TSQ Consulting

